



PRISVÆRDIGT

Når betonviden bliver guld værd

”Hi-Con vinder Akademikerprisen 2016, fordi virksomheden er et fantastisk eksempel på, hvordan fokus på viden kan skabe vækst. Vi ser Hi-Con som ambassadør for samarbejde mellem faggrupper og for det gode match mellem akademikere og virksomheder.” Med disse ord blev 2016's Akademikerpris overrakt til den nordjyske betonvirksomhed Hi-Con.

Hi-Con har transformeret sig fra udelukkende at være en produktionsvirksomhed til også at sælge sin viden om højstyrkebeton. Grunden til dét skifte skal findes i året 2010, hvor Hi-Con stod med trykket næse mod en kold mur. Virksomheden så sit marked forsvinde og mærkede det økonomiske tæppe blive revet væk under sig. For hvad gør man, når man sælger altaner i højstyrkebeton, men ingen købere har? For direktør Peter Vendelin Olesen og hans kolleger blev dette spørgsmål startskuddet til en ny forretningsmodel og nogle tårnhøje visioner:

”Vi vil være Danmarks bedste – nej, fandme nej, vi vil være verdens bedste til at kommercialisere højstyrkebeton.” Sådan lød ambitionerne.

”Og jeg vil faktisk vove den påstand, at vi har nået vores mål,” siger Peter Vendelin Olesen i dag.

Beton-laboratoriet

Den beton, Hi-Con producerer, kan noget, som andre materialer ikke kan. Den kan formes som beton og er lige så stærk som stål. Men den har en levetid, der er langt bedre end begge dele hver for sig. 'Laboratoriet' – som Hi-Con



Hi-Con har udviklet højstyrkebetonen til Catharina Brug, som er opført i Leiden i Holland i 2016. I kraft af betonens indhold af større tilslag adskiller den sig fra den type beton, som Hi-Con normalt anvender til altan- og trappekonstruktioner. Foto: Hi-Con.

HI-CON

Hi-Con A/S blev etableret i 2001 og er beliggende i Hjallerup i Nordjylland

Er en innovationsvirksomhed med viden som kernekompetence

15 ud af virksomhedens 60 ansatte er akademikere

Producerer CRC i2 højstyrkebeton-løsninger – med speciale i slanke altaner, trapper og facader

Arbejder inden for fem forretningsområder: Housing, Infrastruktur, Environment, Safe og Urban

Har sammen med den hollandske betonvirksomhed Bruil etableret et joint-venture selskab i Holland med navnet "Hi-Con Netherland B.V."

Udover Holland er Hi-Con etableret med salg i Finland, Norge, Sverige, England, Tyskland og Belgien.

kalder det – er produktionshallen, hvor betonvirksomhedens kompetencer og viden udvikles, forfines og testes.

"Vi skal kende mulighederne og begrænsningerne i produktionen af vores højstyrkebeton. Derfor er det vigtigt for os at have produktionen tæt på, når vores 15 akademikere, civilingeniører, arkitekter, vores cand.merc. og ph.d.'ere skal samarbejde med de faglærte og ufaglærte specialister i produktionen. Specialisterne her har netop erfaring med, hvad der kan lade sig gøre at støbe og af-forme i praksis og hvor lang tid, det tager. Og viden om betonen er ikke noget værd uden viden om, hvordan det kan produceres," siger Peter Vendelin Olesen, som tilføjer, at Hi-Con bruger den viden, som akademikere og dem i 'Laboratoriet' skaber i fællesskab, når virksomheden diskuterer optimale total-løsninger med deres samarbejdspartnere.

Videndeling på tværs

I dag sælger betonvirksomheden i Hjallerup sin viden om højstyrkebetonens

PRISVÆRDIGT



muligheder. Og det er bestemt ikke kun internt i Hi-Con, at betonmæssig ekspertviden vandrer mellem faggrupper. Det gør den i høj grad også eksternt. Med den nye forretningsmodel åbnede Hi-Con nemlig sin verden for andre brancher, lande og industrier end betonbranchen herhjemme, og puljen af samarbejdspartnere, der bruger Hi-Con til sparring, tæller efterhånden både arkitekter, ingeniører og entreprenører. En bro i Holland, vindmøletårne og færdigproducerede studentehuse i Sverige er eksempler, hvor Hi-Cons gode ideer og viden om højstyrkebeton har været i spil.

"Fremtidige, potentielle kunder kan jo principielt være alle. Vi kigger på markeder, hvor der er stigende behov for udvikling, og hvor vores højstyrkebeton kan gøre stor gavn. Det være sig både inden for offshore, infrastruktur og vedvarende energi – altså markeder, hvor vi både kan byde ind med vores ekspertviden og vores produktion," fortæller Peter Vendelin Olesen.



SUMO Vægsko skaber robust forbindelse fra kælder til kvist

Opnå den sikre og effektive lastnedføring med en SUMO

- Det sikre valg i forhold til en løsning med korrugerede rør og efterfølgende problematisk KS af den injicerede udstøbning
- Ingen risiko for frostsprængninger i vægelementerne
- Gode montagetolerancer
- Kapaciteter iht. EC2 fra 62-938 kN



www.peikko.dk

Peikko Group - Concrete Connections since 1965